

## Tipos de Licitaciones de Naciones Unidas

Existen diferentes tipos de licitaciones, desde una licitación abierta propiamente dicha (Invitation to Bid, ITB) hasta una "Expression of interest, EOI" que es un paso previo a participar con una propuesta definitiva ante este organismo internacional. Por lo general se diferencian tanto por el valor monetario como así también por el grado de tecnicismo del producto o servicio licitado.

De esta manera les hacemos llegar los diferentes términos, y así tener una idea más acabada de los diferentes tipos de procesos licitatorios.

- **"Invitación a Licitación o Invitation to Bid, ITB"**, es un pliego de condiciones de carácter formal, tras el cual el contrato se adjudicará a la oferta que ofrezca el precio más bajo, cumpliendo las especificaciones técnicas y otros requisitos establecidos. Es simplemente una invitación a presupuestar, la cual describe los requisitos cuantitativos y cualitativos y permite a los potenciales proveedores suscribir presupuestos en igualdad de condiciones.
- **"Solicitud de Cotización o Request for Quotation, RFQ"** son pliegos de condiciones de carácter informal, por lo general utilizados para adquisiciones de bienes y servicios de poco valor, con especificaciones estándares y que se encuentran fácilmente disponibles en el mercado. Estas solicitudes son utilizadas para aquellas operaciones de **hasta u\$s 40.000**. El contrato generalmente se adjudicará al pliego que ofrezca el menor precio.
- **"Solicitud de Propuesta o Request for Proposal, RFP"** son pliegos de condiciones de carácter formal, utilizadas cuando el bien o servicio no puede definirse o determinarse de antemano, o cuando los requisitos pueden satisfacerse de forma variada. Los contratos son generalmente de gran valor y se adjudicará a la mejor oferta teniendo en cuenta todos los factores (Relación Calidad-Precio). Consiste en un Documento de Solicitud emitido por una Entidad Adquiridora con el propósito de obtener propuestas para satisfacer un determinado requerimiento que no puede ser descrito de una forma completa o específica.
- **"Solicitud de Expresión de Interés o Request for Expression of Interest"** son un paso previo a la invitación a licitar. Desde el punto de vista de una empresa, es una comunicación escrita por un proveedor para suministrar información sobre sus productos, recursos, características y experiencia. De esta forma, el proveedor expresa el interés a Naciones Unidas de participar de la licitación, la cual se emitirá en un plazo de alrededor de un mes, y será comunicado a todos los interesados.

*(Cabe aclarar que participar de cualquier tipo de licitación, es necesario haber iniciado los trámites de inscripción en la base de datos de proveedores de Naciones Unidas: United Nations Global Marketplace – [www.ungm.org](http://www.ungm.org) )*